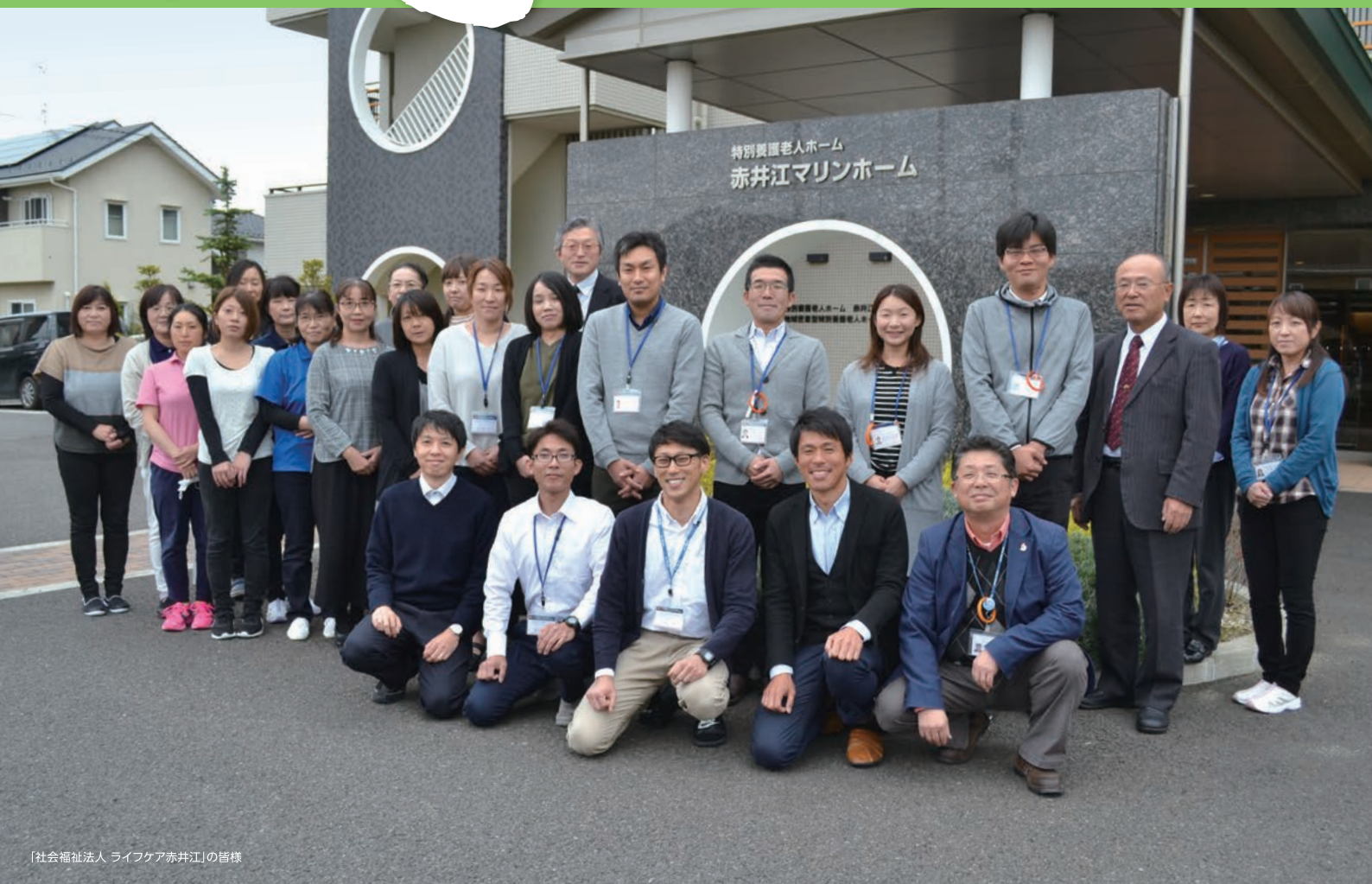


地域のお客様のパートナーとして—オンワード・マエノからのメッセージ

# つながり

vol.3  
2017



[社会福祉法人 ライフケア赤井江]の皆様



SENDAI光のページェント

## オンワード・マエノより 大切な皆さまへの定期便

### CONTENTS

ごあいさつ／沿革／スタッフ紹介／経営理念  
 お客様インタビュー／オンワード・マエノ 業務のご案内／保険クリニックのご案内  
 OMスタッフボイス／オンワード・マエノ この1年／取り扱い保険会社一覧



For the next solutions  
**オンワード・マエノ**



# オンワード・マエノは、未来の「安



## ごあいさつ



代表取締役  
内田 大介

平成29年も多くのお客様にご支持をいただきましたこと心より感謝申し上げます。  
昨年の保険業法改正をチャンスと捉え、お客様から選ばれる会社を目指し、社内体制整備の構築を実行して参りました。

また、属人的な体制ではなく、チームでお客様をサポートさせていただくために、社内ではお客様の情報共有や、ノウハウの共有を徹底して行って参りましたので、よりご安心頂ける体制になったと考えております。

私たちは保険を扱う会社として、お客様の万一をサポートさせていただいておりますが、本質は経営理念にも掲げているように、安心は当然として、お客様の『未来を支援すること』だと思えました。そのためにも、私たち自身にご安心頂ける基盤を整えた上で、永続し続けることがとても重要なことだと感じております。

私たちは『保険を販売する会社』から『リスク・マネジメント・サービスを行う会社』への変化を掲げております。万一の際にお役に立つのは大前提であり、その上で、お客様それぞれの潜在的なリスクを診断し、『万一が起こらないような事前のサポート』『万一の際に大事に至らないようなサポート』を次なる取組みとして構築してまいります。

オンワードマエノさんって良い会社ですね。任せてよかった。と感じていただけますよう努力を続けてまいりますので、平成30年も宜しく願い申し上げます。



# 心」を、お客様とともに考えます。



For the next solutions  
オンワード・マエノ

## 沿革

- 1974年 6月 損保代理店登録(AIU保険会社と委託契約)
- 1979年 11月 生保代理店登録(大同生命と委託契約)
- 1984年 1月 法人化し(有)オンワード・マエノ設立
- 1998年 5月 仙台市若林区に事務所開設
- 1999年 3月 宮城県ボランティア保険担当代理店となる
- 2000年 4月 介護保険スタートに伴い、宮城県地域福祉総合補償制度・担当代理店となる
- 2004年 5月 事務所移転
- 2006年 1月 保険クリニック仙台南店オープン
- 2009年 7月 株式会社に組織変更
- 2011年 2月 保険クリニック長町店オープン
- 2012年 12月 前野文男 会長就任、内田大介 社長就任。事務所を所在地へ移転。  
保険クリニック榴岡店オープン
- 2014年 6月 創立40周年  
AIU損害保険株式会社より10年連続でMA\*の認定を受ける
- 2014年 7月 創立40周年記念事業として、県内の社会福祉施設へ  
リクライニング式車イス10台を寄贈
- 2014年 9月 保険クリニック岩沼店オープン
- 2015年 1月 仙台市及び仙台商工会議所より創業40周年の表彰を受ける
- 2016年 5月 保険クリニック岩沼店・長町店は榴岡店に統合

※MA【AIUのプロフェッショナル代理店の中でも、所定の認定基準を満たしたことにより、Model Agency(MA)に認定された、特に顧客満足度の高いサービスを提供できる代理店】

## ONWARD MAENO STAFF

(立っている人・左より)

営業担当 山田拓弥、立花典子、業務担当 松本真理、業務担当 木村揚子、営業担当 芳賀真理子、営業課長 村山憲也、営業担当 木立浩子、田村亜矢子、営業担当 森田栄司、取締役会長 前野文男、業務担当 高橋直子、業務主任 池田倫子、業務課長 佐々木由美子、業務担当 黒澤渚

(座っている人・左より)

営業担当 早坂寿郎、取締役相談役 前野マサ子、代表取締役 内田大介、専務取締役 内田直子

## 経営理念

～常識を変え、価値ある未来を創造する。～

お客様の問題解決に際して保険のみにとどまらない幅広いソリューションを提供し、新しいスタイルのリスクマネジメント業を構築します。

～安心、それ以上の満足を。～

お客様の不安解消のみならず、心から満足いただくことが私たちの使命。実現困難に思われる事案も、とことん解決策を追求します。

～仲間と家族を大切に。～

一人では不可能なことも、チーム一丸となれば達成可能。お客様に幸せをお届けするために、社員一人ひとりの幸せと、仲間との絆が大切であると信じます。

有限会社 共和興業 様

## 何でも言える「兄貴」みたいな存在。 経営者としても尊敬しています。

東北一円で基礎杭打ち工事を請け負う会社を営んでいます。若い頃から職人として働いてきましたが、3年前突然経営を引き継ぐことになりました。分からないことが多く手探り状態で不安したが、長年お付き合いのある内田さんにはさまざまな面で助けてもらいました。私にとっては心底信頼できる兄貴みたいな存在です。保険だけでなく、仕事に対する考え方や会社のあり方、従業員の就労についてなど、多くの相談に乗ってもらっています。愚痴もいっぱい聞いてもらって…(笑)。

建設業はリスクが多く、特殊車両も多く扱うので、保険は非常に重要です。オンワード・マエノさんは対応が速く的確で、ありがたいです。全幅の信頼を置いているので、何が起きてもまずは内田さんに相談。どんなことでもその場で回答やアドバイスをくれるんですよ。経験値と知識の幅がすごいし、とてもよく勉強されていると思います。これからも、頼りにしています。経営者としても見習っていきたいです。



代表取締役 守 清太郎 さん、里美 さん



有限会社 共和興業

東北各地の基礎杭打ち工事を請け負う。防潮堤や漁港、大型施設等の建設および移転事業に携わる。昭和50年創業。所在地は仙台市若林区。

担当営業より

### 長年の絆、さらに強く

代表取締役 内田 大介

16年前、25歳の駆け出しの頃、飛び込みに近い形で契約をいただいて以来のお付き合いです。前社長には長くかわいがっていただきましたし、私にとってとても思い入れの深いお客様です。

会社を引き継いで奮闘し、どんどん事業を拡大されている守社長と、明るい笑顔と芯の強さで支える奥様は、息もピッタリのお似合い夫婦。「従業員のために頑張る」という社長の心意気に惚れ込みました。社長や皆さんに安心して仕事に打ち込んでもらえるよう、これからも全力でサポートします。





社会福祉法人 ライフケア赤井江 様

## スピーディで親身な対応に満足。 頼りになります。

当法人は1980年に設立、81年に特別養護老人ホームを開設しました。県内で17番目の特養で、名取・岩沼地域では初でした。

そのころ、福祉施設向けの賠償責任保険は一般的ではありませんでしたが、事業を行ううえで必要性は強く感じていました。当時私は事務長を務めており、いい保険はないものかと探していたところ、オンワード・マエノの現会長が飛び込みで営業に来られ、ありがたいと感じたことを覚えています。2000年の介護保険スタートの頃だったでしょうか。現在は運営する全施設がお世話になっています。

介護の現場は、常に転倒など不慮の事故のリスクがあります。最新型の設備を整え、スタッフがどれほど気をつけていても、防げない場合も。そのようなとき、オンワード・マエノさんはとにかく対応が速く、親切で、経験豊富なので頼りになります。これまで大事に至らずスムーズに運営してこられたのも、新旧の担当の方が的確にリードしてくれたから。大変満足しています。これからもお願いします。



常務理事・園長 小助川 進 さん



社会福祉法人 ライフケア赤井江  
岩沼市で「特別養護老人ホーム 赤井江マリンホーム」「地域密着型特別養護老人ホーム 恵み野」「デイサービスセンター くるまつ荘」のほか、グループホーム、居宅介護等事業の運営など、幅広い福祉事業を展開する。

### 担当営業より

### いつでも頼ってもらえる準備を 営業課長 村山 憲也

会長から2011年に担当を引継ぎました。保険の仕事は、スピーディな対応が重要です。私が外回り中でも、社内にも必ずお客様ごとに業務担当者がいて、事故発生時や急な問い合わせにもその場で対応できるようにしています。

ライフケア赤井江さんはスタッフの皆さんが明るくテキパキと動いておられ、私もお訪ねするのが楽しみです。普段のコミュニケーションを密にしていれば、突発的なことが起きても力を合わせて乗り越えられるもの。いつでも頼ってもらえるよう、常に準備をしておきたいと思います。



AIU損害保険株式会社 様

## 新境地を拓く 業界の革命児

東北を代表する保険代理店であるオンワード・マエノさんは、一つ先の時代へ歩みを進めています。企業としての形態を内外に明確に打ち出し、顧客とパートナー会社、社員のすべてが安心できる運営を実現。これは業界で類を見ない、革新的な取り組みです。この取組は現会長からのものですが、現社長になってからさらに加速した印象を持ちます。

われわれの立場からは、スタッフが勉強熱心で、商品を正しく理解されていることが心強いですね。企業のリスクを見る目もしっかり磨かれ、顧客への提案が的確なので、安心してお任せできます。全員が知識と高い意識を共有しておられるので、誰に聞いても同じ答えが返ってくる、だからクレームが発生しません。パートナーとして最高の代理店です。

当社は富士火災海上保険と合併し、2018年1月1日にAIG損害保険株式会社として新たにスタートを切ります。セグメントごとの商品を充実させるとともに、事故を未然に防ぐアドバイスに力を入れる方針です。これはオンワード・マエノさんがすでに高いレベルで実現されていること。考え方も完全に一致するのは、大変心強いです。今後も共に発展していきたいと願っています。



北海道・東北地域事業本部

事業本部長 **中村 邦嘉** さん (右)東北エリア統括部長 **小原 正浩** さん (左)

AIU損害保険株式会社

国内での外資系損害保険会社のパイオニアとして、1946年から営業を開始。「世界品質の安心」をキャッチコピーに、常に時代の先駆けとなる商品とサービスを提供している。2018年1月に富士火災海上保険と合併、「AIG損害保険株式会社」へ社名変更。



あなたの保険のホームドクター

# 保険クリニック

# 保険クリニックのご案内

オンワード・マエノは、個人のお客様向けの生命保険相談ショップ「保険クリニック」を運営しています。

加入中の保険の内容がよく分からない

現在の保障内容は家族構成に合っている？

ご家族のライフプラン形にしてみませんか？

こんな疑問やモヤモヤを解消する「保険の健診サービス」を実施。家族の必要保障額を分かりやすく示したシミュレーションいたします。



将来に向けてお金の流れをグラフで分かりやすくお見せします。

一生のうちで、住宅の次に高価な買い物といわれる「生命保険」。ご自身の目でもう一度しっかり比較・検討してみませんか？

複数社の保険を取り扱う「保険クリニック」は、専門の保険コンサルタントとじっくり相談できるのが特徴です。必要な保障は、家族構成やライフステージによって変化するもの。私たちはお客様の「保険のホームドクター」として、将来にわたりコンサルティングさせていただきます。



## 保険クリニックご利用の流れ

まずは電話でご予約を！

# 0120-719-370



QRコードからもご予約OK



### 1 ご来店、ご相談

「保険の健診」をもとに、コンサルタントがご加入中の保険について分析、分かりやすくご説明します。

### 2 アドバイス

お客様に最適な保険プランを、特定の保険会社に偏らずご紹介します。もちろん何度でもご相談可能。ご家族にぴったりの保険を、納得いくまで探してください。

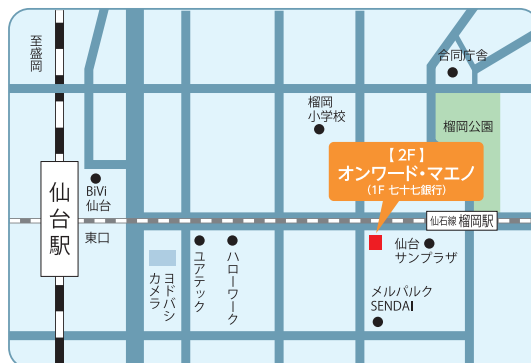
### 3 アフターフォロー

給付金・保険金の請求、住所変更、口座変更等、ご加入後の面倒な手続きは、電話一本でok! ライフステージに合わせた将来的な保障の見直しも、保険のホームドクター「保険クリニック」にお任せください。

## 店舗のご案内

### 保険クリニック榴岡店

【住所】仙台市宮城野区榴岡5-1-35 2F  
【営業時間】月～金曜 9:00～18:00  
【定休日】日曜、祝祭日(土曜日は予約対応)





# オンワード・マエノ 業務のご案内

## ■ 総合保険代理店業

弊社は、仙台で創業し、43年目を向かえます。お客様の事業における問題を解決することを目指し、保険コンサルティングの他、問題解決に役立つ情報提供や、提携機関をご紹介します。ご紹介します。

### ◆ ニーズに沿ったコンサルティング

弊社は複数の保険会社を取扱う乗合代理店です。お客様の課題を明確にし、弊社推奨商品の中から貴社のニーズに沿った選択をご提供いたします。



## ■ 問題解決のための多様なサービス

### ● 専門窓口との連携

お客様のあらゆる困りごとを解消する「問題解決業」を目指し、保険以外の各分野のプロフェッショナルと連携。法律・税務・労務・財務のほか、経費削減や人材育成、自動車修理工場にいたるまで、各種相談に応じます。

#### カーリース

車両コストが安価に安定し、経営資金を有効活用できるカーリース。ご安心いただける業者を紹介します。

##### こんなとき、お任せください！

- 車両維持に係る様々な手続きが煩雑！一元管理したい。
- 車両費・燃料費などのコストを下げ、管理を楽にしたい。

#### 人材育成・社員研修

的確なメンタルマネジメントおよび人材育成は、組織運営に欠かせません。事業の形態や性格、それぞれの「困りごと」に応じた専門講師を派遣いたします。

##### こんなとき、お任せください！

- 新入社員が入ったのでビジネスマナーの研修をしたい。
- パソコンのエクセル操作方法を学びたい。

#### 法律相談

税務・労務、トラブルや不測の事態への対応など、法律上の相談窓口へご紹介します。

##### こんなとき、お任せください！

- 定款変更のチェックと登記を依頼したい。
- 労務トラブルについて相談したい。

#### 住宅ローン

上手に借り換えをすれば、毎月の返済額だけでなく総返済額を減らせる可能性も。個別に丁寧に相談に応じてくれる窓口をご紹介します。

##### こんなとき、お任せください！

- 住宅ローンを借り換えた場合の返済プランと差額をシミュレーションしてほしい。

#### 経営相談

資金調達法や公的支援の活用、マーケティング、ビジネスプランの作成など、経営に関するあらゆる相談に対して、適切な窓口へご紹介します。

##### こんなとき、お任せください！

- 決算対策をしっかりサポートしてくれる税理士を紹介してほしい。
- 相続に強い税理士を紹介してほしい。

#### 自動車修理工場

自動車の点検整備、トラブル対処等を、安心して任せられる優良修理工場をご紹介します。

##### こんなとき、お任せください！

- バックした際に、ガレージに車体をぶつけてしまった！適正価格で美しく修理してくれる工場を紹介してほしい。



## ■ お客様のご要望に応じた研修やセミナー開催

「事故を円満解決するヒントになれば」との想いで、蓄積したデータや経験を元にしたセミナーを開催しております。平成18年から自社主催のリスクマネジメントセミナーを始め、弊社研修をご聴講いただいた方々は延6000名。業界の特徴的な事故を知ってもらうことにより、事故の予防や防止の意識の向上に役立てていただいております。

### ◆ セミナーのご案内 対象：企業管理者

平成18年から年2回のペースで実施している人気セミナーです。テーマとして、福祉業界に特化した保険や事故に関するリスクマネジメント研修、業界ならではの法改正対策や人事労務問題などを内容としております。講師は福祉の専門家や弁護士を招き、業界特有の情報をよりわかりやすく受講でき、好評をいただいております。



#### 〈平成29年のセミナー開催実施例〉

- 開催22回目 平成29年2月  
テーマ「組織活性化に向けて」／受講者：54名
- 開催23回目 平成29年9月  
テーマ「すぐできる!従業員定着のポイントと労務管理」  
／受講者：53名

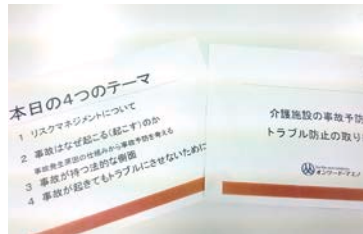
#### 〈受講者の声〉

- ※大変わかりやすく、刺激とヒントをいただいた! 今日から早速参考にしたい。
- ※人材は「投資し、育成し、活用する時代」と聞き、即戦力の採用がままならない現在、考えを改める必要があると感じた。また現場と事務の温度差に悩んでいたが、「太陽と風」の話でよいヒントになった。

### ◆ 講師派遣のご案内 対象：企業管理者及び従業員

保険において、トラブルに発展させない事故対応・事故防止策などを中心に弊社のスタッフが講師として出向いております。また、接遇研修やパソコン操作研修などは提携している外部講師をご紹介します。まずはご相談ください。

〈講義の概要〉 講義時間：約1時間30分  
対応エリア：宮城県内／受講者定員：ご希望に応じて



#### 〈平成29年の講師派遣セミナー開催実施例〉

- 平成29年9月  
テーマ「介護事業所のリスクマネジメント」  
派遣先：村田町地域包括支援センター様／受講者：職員34名
- 平成29年10月  
テーマ「介護施設の事故予防とトラブル防止の取り組み」  
派遣先：宮城県社会福祉協議会福祉研修部様／受講者：管理者21名

#### 〈受講者の声〉

- ※講師の話し方が柔らかく丁寧で、解かりやすかった。事故後の具体的な対応策をより詳しく知ることができ、現在の職場で頑張っていけると自信を持った。
- ※資料も講義も大変わかりやすく、理解できたと思う。後日部下にも報告・伝達したいと思う。

## ■ 各種団体制度を担当しております

- 宮城県ボランティア活動補償制度
- 宮城県地域福祉総合補償制度
- 福利厚生団体制度  
(宮城県老人福祉施設協議会様、みやぎ宅老連絡会様)

## ■ 情報発信として、OM通信を隔月にFAX発信

- これまでのテーマ
    - ・大地震発生時の事業継続計画 (BCP)
    - ・不審者の侵入防止対策
    - ・自動車事故対策安全運転のポイント など
- ※ご希望の方はお申し出ください。



## 「保険のスペシャリスト」目指し、日々勉強！



営業担当  
木立 浩子  
(2017年1月入社)

元々、生命保険会社に籍を置き長く働いてきましたが、子育て期間中は他の職種に就き、保険業界から離れていました。今回就職を決めたのは、子供が成長して手が離れた時に自分も一人の人間として、生き生きしていられば良いなと思い、決断しました。損害保険は、商品の種類も多く、膨大な知識が必要なので、毎日が、猛勉強です。数年後に『保険のスペシャリスト』になっている自分を想像して頑張っています。

社風はとても明るく、団結力があり、いつも笑いが絶えません。多くの商品やサービスの中から、お客様のニーズに沿ったものをご提案するのは、やりがいがあります。自分を信頼して、ご契約をいただいた時からスタートです。誠心誠意をモットーにお客様に接していきたいと思っています。



宮城県のママさんバレー…一部リーグの強豪チーム「ブラボー」。その中心メンバーである木立さん。昨年のリーグ入替え戦で見事優勝！学生時代から数えるとバレー歴は20数年になる。

## お客様と直接関わる仕事の喜び

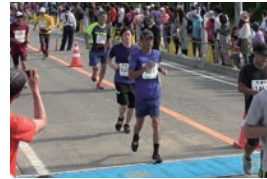


営業担当  
森田 栄司  
(2017年2月入社)

20年以上、損害保険会社に勤めていましたが、加入される方により近い立場で関わる仕事がしたくて、転職しました。お客さまから直接話を聞いてニーズを読み取り、リスクを想定し、個別の事情に合わせて商品を設計する仕事は、とてもやりがいがあります。これまでの経験からある程度の知識はありますが、まだまだ勉強すべきことは多いです。

入社してまず感じたのは、良い意味で「普通の代理店とは全然違う!」ということ。時代の先をいく代理店だと思えますし、スタッフが皆、本当に熱心です。居心地もよく、スムーズになじむことができました。

仕事で大切にしたいのは、お客様を保険と心の両方で支えること。ご契約いただいた後や、事故処理が終わった後も、心を込めた対応をしていきたいと思っています。



マラソン歴は始めたばかりで、まだ1年。それでも、いわき市で行われたフルマラソンにも出場して完走!写真は、今年の10月の松島ハーフマラソンで完走・ゴールの瞬間。粘り強い営業力はマラソンで培われている。



営業担当  
早坂 寿郎

現在、研修生として損害保険会社へ出向しています。建設業者様を中心に、法人へのご提案を行っています。

現場では、何気ない日常業務の中に潜在的なリスクが潜んでいることが多いもの。そのリスクにお客様一人一人が気づいていただくこと、どう備えるべきかをお伝えすることが、われわれの仕事だと思っています。最適な提案をするために勉強の日々です。

今の仕事を誠意をもってまっとうし、本社へ戻ってから、引き続き地域の皆様の生活を守るお力になりたいです。



営業担当  
山田 拓弥

新入社員で、現在は損害保険会社へ出向し保険のいろはを学んでいます。保険とひとことでも種類はさまざま、学ぶことが多く毎日が新鮮です。

将来の目標は、保険はもちろん、それ以外でもお客様のためになる提案ができる営業マン。「とりあえず山田さんに相談しようか」と思っていただけで人間を目指します。

出身は石川県。こちらの方言や気候に戸惑うこともあります。朗らかで温和な方が多い宮城が大好きになりました。早く地理も覚えて、飛び回りたいです。



業務担当  
松本 真理

入社以来ボランティア保険を6年、宮城県地域福祉総合補償制度を3年担当しています。複雑な内容も多く、初めの頃はお客様からの問い合わせに即答できないこともあり。そのたびに、先輩方に教えてもらったり、資料を調べたりして覚え、さまざまな事例にあたることで経験も積んでられました。

もっと深く勉強し、幅広い知識を身につけて、お客様から頼りにしてもらえるよう頑張ります。些細なことでも、気軽に相談してもらえる存在になりたいです。



# オンワード・マエノは 2017年もがんばりました!

1月 初詣



「今年もやるぞ!」と、雨にもめげず、仕事始めは大崎八幡神社へ!

新年会



一年のスタートは、保険会社や関係者の方々をお招きしての「新年会」。

9月 社内勉強会



定期的に、社内で保険商品の勉強会を行っています。

5月

代理店訪問・お客様訪問



普段あまり交流のない代理店同士。お互いの業務の「取り組みや工夫」の情報を交換し合うため、関西の代理店3社に訪問させていただきました。貴重な2日間の体験を業務に生かします!!



お客様見学会として、社会福祉法人「大樹」様の施設見学をしました。



10月

芋煮会



秋の一日、広瀬川河原で5年ぶりの芋煮会開催!具だくさんのいも煮をはじめ、焼き鳥やカツオのたたきなど料理も盛りだくさんでした!!



ペットボトルキャップや古切手の寄付で社会貢献活動の一端を...



今年も各社から表彰を受けました。

人つながり — オンワード・マエノ

## 取り扱い保険会社・共済組合

- ・AIU損害保険株式会社 (平成30年1月1日よりAIG損害保険株式会社へ)
  - ・三井住友海上火災保険株式会社
  - ・あいおいニッセイ同和損害保険株式会社
  - ・東京海上日動火災保険株式会社
  - ・そんぽ24損害保険株式会社
  - ・損害保険ジャパン日本興亜株式会社
  - ・富士火災海上保険株式会社 (平成30年1月1日よりAIG損害保険株式会社へ)
  - ・Chubb損害保険株式会社
  - ・スター保険 (スター・インデムニティ・アンド・ライアリティ・カンパニー)
  - ・東北自動車共済協同組合
  - ・メットライフ生命保険株式会社
  - ・大同生命保険株式会社
  - ・三井住友海上あいおい生命保険株式会社
  - ・エヌエヌ生命保険株式会社
  - ・アメリカンファミリー生命保険会社
  - ・オリックス生命保険株式会社
  - ・ソニー生命保険株式会社
  - ・損保ジャパン日本興亜ひまわり生命保険株式会社
  - ・東京海上日動あんしん生命保険株式会社
  - ・FWD富士生命保険株式会社
  - ・富国生命保険相互会社
  - ・メディケア生命保険株式会社
- (順不同)

## 編集後記

「人つながり」Vol.3をお読みいただきありがとうございました。特に今回は、「セミナー紹介」と「スタッフ紹介」にボリュームを割きました。セミナーは弊社が力を入れて取り組んでいる業務で、これまで多くのお客様にご参加いただきました。また10頁には弊社のスタッフが5人登場。「電話の声でしか知らなかったけど、えっ、そんな人だったのか!」とより身近に思ってもらえたら幸いです。今回も皆さまのご協力に心から感謝いたします。(編集担当:黒澤渚)



【人つながり】お客様と未来に安心を与える保険を、オンワード・マネノの「人」が「つながり」という当社の精神を表しました。また、保険を仲立ちに、当社とお客様が「ひとつつながり」になる願いも込めました。  
 ■発行/募集(代理店) オンワード・マネノ 〒983-0852 宮城県仙台市宮城野区榴岡5丁目1番35号 2F TEL:022-762-9915 FAX:022-762-9918



目指すのは、  
 ただの統合じゃない。  
 最強タッグだ。

もしも、リンカーンと西郷隆盛が出会っていたとしたら。  
 どんな新しい世の中が生まれていたことでしょうか。  
 そう。新たな組み合わせは、新しい化学反応を生む。  
 AIUと富士火災も、そんなタッグを目指します。  
 世界で培った最先端の知見と、  
 この国のリスクを知り尽くした知識を、ひとつに。  
 これまで実現できなかったサービスを生み出していきます。

2018年1月1日 AIUと富士火災は統合し  
**AIG損保誕生**

AIU損害保険と富士火災海上保険は、関係当局の認可等を前提として、2018年1月1日に合併による経営統合を行い、「AIG損害保険」になります。AIUと富士火災の統合に関する情報はこちら [www.aig.co.jp/logo/](http://www.aig.co.jp/logo/)



医療保険もう迷わなくていい!

医療終身保険(無解約返戻金型)

**メディフィットA**  
 エース

お手頃な保険料で「医療」も「がん」も  
 トータルサポート!

安心を  
 ひとつに込めて

お問い合わせは **メディケア生命コールセンター**  
**0120-315056** **メディケア生命**  
 住友生命グループ

受付時間 / 月～金曜日: 午前9時～午後7時 土・日曜日: 午前9時～午後5時 (祝日・年末年始を除く)  
 商品内容の詳細や保険料などについては、資料をお取寄せのうえ、「パンフレット」「契約概要」「注意喚起情報」「ご契約のしおり」「約款」を必ずご覧ください。  
 メディケア生命保険株式会社 〒135-0033 東京都江東区深川1-11-12 住友生命清澄パークビル

立ちどまらない保険。  
**三井住友海上あいおい生命**  
 MS&AD INSURANCE GROUP

あんど  
 人生の「もしも」を「安堵」にかえる。

**& LIFE**  
 アンドライフ

引受保険会社  
**三井住友海上あいおい生命保険株式会社**  
 〒980-0013 仙台市青葉区花京院1-1-10  
 あいおいニッセイ同和損保仙台ビル11F 東北第一生保支社  
 TEL:022-227-2220 FAX:022-227-2240  
 ホームページ: <http://www.msa-life.co.jp>